

Nuestro segundo grupo de microfranquiados: jóvenes

TecAp tiene un segundo grupo de microfranquiados, se llama "micro-técnicos." Estos jóvenes están entrenados formalmente en un curso de 100 horas en cómo instalar y reparar los sistemas solares de techo. Las municipalidades y las cooperativas están entusiasmadas porque los jóvenes vendan sus servicios en un campo de alta tecnología sin tener que salir de las comunidades rurales.

¿Cómo trabajan juntos las microfranquiadas y los micro-técnicos?

TecAp coordina con los micro-técnicos para instalar los sistemas solares de techo que han vendido las microfranquiadas a familias rurales.



IDEAS ofrece asistencia técnica a otras entidades para lanzar o mejorar su microfranquicia

IDEAS está proveyendo ayuda en cómo montar o mejorar una microfranquicia en su propio país. Favor escribir para más información o consultar www.tecap.info/training-about-microfranchising/ y descargar nuestro brochure sobre nuestros servicios en microfranquicias.

Otras acciones recientes de IDEAS en microfranquicias:

- ◆ Un curso en la Universidad Americana (UAM) en Nicaragua para la Maestría en Microfinanzas. También, cursos en inglés en varias universidades de EEUU.
- ◆ Una presentación en la Conferencia Regional de Microfinanzas (REDCAMIF).
- ◆ Desarrollo de un estudio e informe sobre la potencialidad de microfranquicias en Nicaragua para UAM y la Cámara de Comercio, pagado por BID/FOMIN.
- ◆ Conferencia para la Comisión Nacional de la Micro y Pequeña Empresa (CONAMYPE) en El Salvador.
- ◆ **Lanzamos una página web sobre TecAp, la primera microfranquicia en Nicaragua — www.tecap.info**

IDEAS ha trabajado con agencias de desarrollo e IMFs en América Latina y el Caribe, África, Asia y Norte América. Somos conocidos como consultores y capacitadores de alta calidad.

**El Instituto de
Desarrollo,
Evaluación,
Asistencia y
Soluciones**



Nicaragua—Coordinador Técnico
Hermogenes Zelaya
hermogenes@ideasnet.org
Teléfono Nicaragua: (505) 8643-1480

Internacional—Director Ejecutivo
Dr. Carter "Carlos" Garber
cgarber@ideasnet.org
Teléfono USA: 01-404-378-7544
www.ideasnet.org/es/

www.tecap.info

**TecAp: LA PRIMERA
MICROFRANQUICIA EN
NICARAGUA**

TecAp
TECNOLOGIA
APROPIADA

¡Soluciones a su alcance!



**Tiene dos tipos de
microfranquiados:
mujeres vendiendo y
jóvenes instalando
energía solar**

www.tecap.info

¿Qué es una microfranquicia?

Una microfranquicia es un negocio comprobado con aspectos de operación y mercadeo que pueden ser fácilmente replicados por un/a microempresario/a con la asesoría técnica del microfranquiciador.

¿Cómo operan las microfranquiciadas de TecAp?

Las microfranquiciadas son mujeres en zonas rurales que están mejorando su negocio de energía solar y tecnologías.

¿Cómo venden?

1. La microfranquiciada visita a sus vecinos para exponerles los beneficios de la energía solar. Ella va con el catálogo y muestras de los artículos solares en venta.
2. El/la cliente pide unos productos.
3. TecAp los manda a la microfranquiciada.
4. La microfranquiciada regresa a el/la cliente para entregar los productos y recibir el dinero. El ciclo se repite.

¿Qué hace el microfranquiciador, IDEAS?

- Mejora continuamente el negocio que esta replicado por las mujeres
- Crea y maneja la marca de TecAp, el mercadeo y la publicidad
- Investiga productos potenciales y consigue nuevos productos, negocia con los suplidores y maneja la importación y distribución
- Define los territorios de ventas
- Provee asistencia técnica y capacitaciones a microfranquiciadas.

¿Cuales son los beneficios a las microfranquiciadas?

- Operan un negocio comprobado en su territorio exclusivo
- Mejora sus ingresos, su calidad de vida y su respecto por la población en sus comunidades rurales
- Reciben capacitaciones sobre tecnologías, venta y género
- Reciben el apoyo de las otras microfranquiciadas y TecAp.



¿Cuales son los beneficios a los clientes rurales de las microfranquiciadas?

- Mejora la salud de la familia mediante la sustitución de productos solares para las lámparas de queroseno que producen la contaminación tóxica en su casa.
- No gastan en baterías, combustible para la luz ni largos viajes para cargar sus teléfonos celulares.
- Permite a la familia estudiar y hacer las tareas domésticas en la noche.
- Las mujeres que tienen ventas en su casa dicen que venden mejor.
- La energía solar puede bombear agua para la casa, animales y regar los cultivos para mejorar ingresos.



Microfranquiciadas reciben préstamos de una IMF para expandir sus ventas de productos solares

TecAp ha desarrollado una relación innovadora con Fundenuse, una institución de microfinanzas (IMF) en su sucursal de Yalí.

Logros en 2013:

- Fundenuse financia a sus prestatarias y clientes mujeres nuevas para comprar productos para vender como microfranquiciadas.
- Creó un nuevo producto financiero que es una línea de crédito adaptado a las necesidades de las microfranquiciadas.
- Desarrolló educación empresarial con la ayuda de la Red Katalysis.
- ICCO está financiando y asesorando el Piloto en Yalí.
- Replicará en otras sucursales y posiblemente en otras IMF's en 2014.